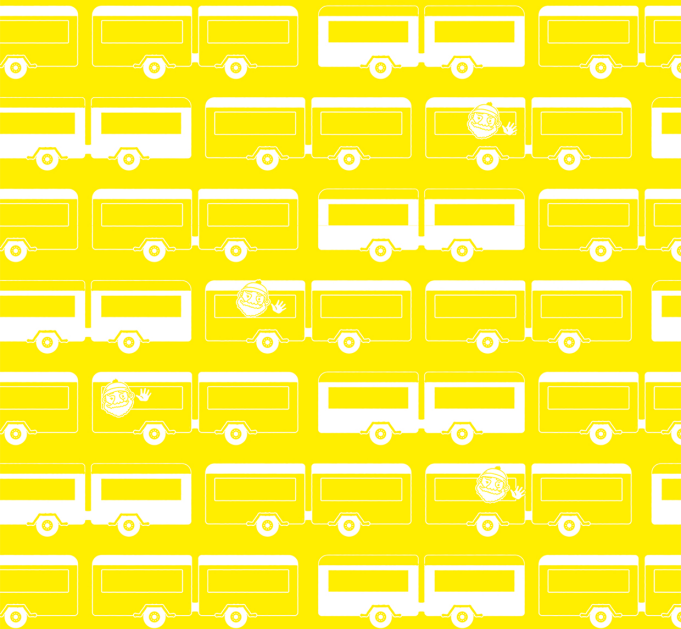




ビードパパの シュークリームトレーラー





ビードパパの
作りたて工房

全長
9400mm



「ビードパパのシュークリームトレイラー」なら・・・

初期投資を圧倒的に
抑えられます！



“店舗をリースする”
というコンセプト。
気軽に事業に
チャレンジできます

トレイラー店舗のリース契約は
初回2年間に なります。
(途中解約できません)

トレイラーの場合

加盟金: 200
設備: 現場状況により変動
輸送・据付・
接続工事 <設置場所により変動>
オープン経費: 40~
(単位: 万円)

合計: **275万円**~

※オープン経費: 保證所申請費用、スタッフ募集費、消耗品・事務用品など
※出店費用に応じてオプション金が必要となります。(備付、外都府間など)

店舗の場合

加盟金: 150
内装・設備: 1,175
機械類: 762
(単位: 万円)

合計: **2,087万円**

※保証金は別途必要です。
※持ち込み機材の場合

左側

キッチン車
レジ、オープン、
シンク、ミキサー など

右側

ストック車
冷蔵庫、冷凍庫、
原材料ラック など

出店時は
完成した店舗を
輸送・接続するだけ！
移設・再出店も
容易です

名称 「ビードパパの シュークリームトレイラー」

※左右2台のトレイラーで1セットです
※給排水・電気の接続が不可欠
※トレイラーの移動には専門業者による
牽引が必要です(自走不可)

＜収支シミュレーション＞

※売上想定、収支シミュレーションは、売上・利益を保障・確約するものではありません。

費用項目	BPTトレイラー店舗 (BPT: 10/19)		
想定月商	200	100.0%	損益分岐点売上 約 1,600万円
原材料費(包材、ロス含)	86	43.0%	一部、フットパル製品を使用
人件費	48.1	24.0%	※下欄「人件費 試算条件(仮)」参照
家賃・共益費・販促費他	0	0.0%	想定: 貴社に所有の敷地内に开店
消耗品・通信費他	9	4.5%	消耗品、WEB印刷、システム使用料 他
水道光熱費	7	3.5%	既存ビードパパ(東横線)より試算
FCロイヤリティ・販促費	5	2.5%	毎月定額 5万円を請求(基本版商品は本部より供給)
リース料	20	10.0%	毎月定額 20万円を請求
営業利益	24.9	12.7%	

※人件費(仮) 試算条件

●営業時間: 12:00-20:00
●専任スタッフを常時1名配置

●稼働時間: 販売8時間+準備・片付けのみの前後1時間プラス
社員 1名: 250,000円/月 賃料 231,000円(154時間×時給1,500円計算)



2023年3月 初号機完成



2023年8月～
熊本県内で営業中に変更



2024年7月～
長野県内で営業中



2024年8月～
新潟県内で営業中

こんな加盟店オーナー様におすすめです！

その1.

飲食業の経験がある



Memo.

その2.

次にあてはまる出店場所(土地)を所有している法人

- トレーラーを搬入～設置できるスペースがある
- スイーツをお求めのお客様が来店しやすい場所である
- 100Vと200V(3相)電源が確保できる
- 付近に給水(基本形式:13Aバルブ渡し)と排水(基本形式:50A VP管渡し)設備が備わっている

お問合せ・資料のご請求

TEL

06-6361-7000

info_fc@daytolife.co.jp

お気軽にお尋ねください！

株式会社 DAY TO LIFE / FC営業部
(旧:株式会社麦の穂)

本社 〒530-0047 大阪市北区西天満3丁目13-20 ASビル 1F
ホームページ <https://www.daytolife.co.jp/>